

2024年3月28日

**丸紅 IT ソリューションズ、Netskope Japan より「Best Growth」を受賞**

丸紅 IT ソリューションズ株式会社（本社：東京都文京区、代表取締役社長：池田 孝、以下 丸紅 IT ソリューションズ）は、Netskope Japan 株式会社（本社：東京都千代田区、代表者：大黒 甚一郎、以下 Netskope Japan）が 2024 年 3 月に開催した「Netskope Japan Partner Award 2024」で「Best Growth」を受賞しました。



「Best Growth」は、新規売上の前年比成長率が評価されたパートナーに贈られるアワードです。丸紅 IT ソリューションズは、Netskope Japan が定めた案件獲得数、技術資格者数の条件を達成したパートナーとして「Service Delivery Specialization」における SELECT の認定を得ており、Netskope Security Cloud 製品の設計、導入、最適化を行う Netskope パートナーとして活動を行っています。

**丸紅 IT ソリューションズから Netskope を購入するメリット**

ゼロトラストを志向するお客様にとって、増加する Web アプリケーションやクラウドサービスの対策は喫緊の課題です。丸紅 IT ソリューションズは、エンジニア中心の Netskope チームが環境構築からリリース準備までワンストップサポートを提供し、運用開始後も持続的なカスタマーサクセス活動を展開します。これにより、各種アプリケーション（Microsoft 365 や Box など）導入と連携し、ユーザの利便性を向上させると

同時にセキュリティ対策（CASB、DLP）の強化を支援します。

また、お客様のセキュリティニーズに合わせた多彩な支援をご提案します。これには、クラウドコンテンツプラットフォームの Box や、サイバーセキュリティ対策のクラウド型 XDR である SentinelOne、クラウドストレージ型 PPAP 対策ツールである mxHERO などが含まれます。これらの提案は、データ資産を包括的に保護するための強力なソリューションとして、お客様のビジネス価値を向上させます。

丸紅 IT ソリューションズは、上記セキュリティソリューションに加えて、SOC（Security Operation Center）やセキュリティコンサルティングサービスの取り扱いを予定しています。

新規顧客開拓だけでなくカスタマーサクセスマネジメントにも引き続き注力し、来年度も同アワードの受賞を目指すことは勿論のこと、複数のアワードを受賞できるよう努めます。そして、ゼロトラストセキュリティの実現を目指すお客様に対し総合的なセキュリティ提案を行うことで、2027 年度には年間 100 億円の取扱高を達成することを目指します。

-----

製品サイト：<https://www.zerotrust-navi.com/solution/netskope/>

ゼロトラストセキュリティ関連情報：<https://www.zerotrust-navi.com/>

お客様事例：<https://www.marubeni-itsol.com/solution/vdia/case01/index.html>

#### 【丸紅 IT ソリューションズ株式会社について】

丸紅 IT ソリューションズは、丸紅 I-DIGIO グループの一員として、丸紅グループ向けならびにエンタープライズ向けに、IT コンサルティング、業務システムやセキュリティ基盤の構築、システムの運用設計、各種クラウドサービスなどの事業を展開しています。確実なプロジェクト管理力と IT 基盤構築力、運用設計力で、開発プロジェクトを成功に導き、お客様のビジネス革新を実現します。

ホームページ：<https://www.marubeni-itsol.com>