

2019年9月13日

丸紅 IT ソリューションズ株式会社

丸紅 IT ソリューションズ、Box の一次販売代理店契約を締結

～デジタル時代、クラウド・コンテンツ・マネジメントの更なる販売拡大を目指す～

丸紅 IT ソリューションズ株式会社（本社：東京都台東区、代表取締役社長：徳田 幸次 以下、丸紅 IT ソリューションズ）は、クラウド・コンテンツ・マネジメントプラットフォームを提供する Box.com (UK) Ltd. と一次販売代理店契約を締結したことを発表します。

日本の多くの企業において、年々巧妙化するサイバー攻撃対策や、働き方改革といった経営課題への対応が急務となっています。このような状況を背景として、セキュリティを重視する大手企業を中心に、情報資産を信頼性の高いプラットフォームに一元管理し、場所に縛られないコンテンツへのアクセスや、リアルタイムの外部コラボレーションを実現することができるクラウド・コンテンツ・マネジメントプラットフォームのニーズが急速に高まっています。

丸紅グループのIT子会社である丸紅 IT ソリューションズは、グローバルでクラウド・コンテンツ・マネジメントプラットフォームをリードする Box サービス（以下、Box）の一次販売代理店契約を締結しました。

Box の導入においては、たとえば、オープンリンクにはパスワードを必ず適用する、フォルダ名やユーザー名を維持する、外部ユーザーのアクセス権限は定期的に解除する等、日本企業の文化に基づく特有のポリシーや要件を適用するためのノウハウが存在します。

丸紅 IT ソリューションズは、上記のように多くの日本企業が直面する課題に対して、親会社である丸紅株式会社の 5,000 ユーザー導入の際に試行錯誤を繰り返して解決してきました。その解決策のいくつかは Box のエコシステムソリューションや導入支援サービスとなり、多くのお客様の Box 導入や運用にお役立ていただいています。現在、大規模な Box 専任技術組織が存在し、Box, Inc. が認定する最上位技術資格保有者（※）を有しています。

一次販売代理店となることにより、より多くの企業に丸紅 IT ソリューションズのエコシステムソリューションや導入支援サービスの提供が可能になり、Box 導入に運用面で不安を抱いていた企業にとっても Box が導入しやすくなると考えます。Box 事業の更なる拡大により、2023 年度には年間売上 50 億円を達成することを目指します。

※Box Certified Professional Gold のこと。BCP Gold 資格保有者は、Box, Inc. および Box Japan の社員を合わせてグローバルでも 30 名のみ。

■本サービスに関する詳しい情報は、クラウドベースのコンテンツ管理プラットフォーム Box の紹介サイトをご覧ください。

<http://www.marubeni-itsol.com/solution/box/index.html>

以上

【丸紅 IT ソリューションズについて】

丸紅 IT ソリューションズは、丸紅グループ向けならびにエンタープライズ向けに、IT コンサルティング、業務システムやセキュリティ基盤の構築、システムの運用設計、各種クラウドサービスなどの事業を展開しています。確実なプロジェクト管理力と IT 基盤構築力、運用設計力で、開発プロジェクトを成功に導き、お客様のビジネス革新を実現します。

丸紅 IT ソリューションズ ホームページ: <http://www.marubeni-itsol.com/>

＜お客様のお問い合わせ先＞

丸紅 IT ソリューションズ株式会社

開発事業本部 Box 事業部

電話：03-4512-3333