

CASE | 03

電力卸売・小売事業

電源の分散化・気候変動・サイバーリスクに対応し、世界で安定した電力供給を実現

丸紅は、2001年に英国でSmartestEnergy社（以下、SEL社）を設立し、同社で培った高度なリスク管理や再生可能エネルギーを活用したグリーン電力供給・環境証書取引、高付加価値の商品・サービスなどを強みに、欧州・米州・豪州に進出しています。また、2025年度にはSEL社と丸紅新電力株式会社の共同出資により丸紅パワートレーディング株式会社を設立し、国内における電力トレーディング事業を開始しました。今後も電力市場の自由化・脱炭素化の波を捉え、電力卸売・小売事業をコアに、分散型電源や蓄電池、需給調整などの他事業との掛け合わせを通じて、総合的なエネルギーマネジメントへの取り組みを推進していきます。

SECTION 3:
価値創造の実践

中期経営戦略GC2027

CSOメッセージ

事業投資プロセス

成長投資マネジメント室 座談会

＞ 核となる戦略プラットフォーム
型事業

CAOメッセージ

リスクマネジメント

CDIOメッセージ

デジタル・AI戦略

人財戦略

CHRO×米州・欧州HR統括者 鼎談

人財戦略

SECTION 1:
丸紅の在り姿とCEOメッセージSECTION 2:
丸紅の価値創造SECTION 3:
価値創造の実践SECTION 4:
持続的成長を担保する
ガバナンスとサステナビリティSECTION 5:
事業ポートフォリオSECTION 6:
企業データ