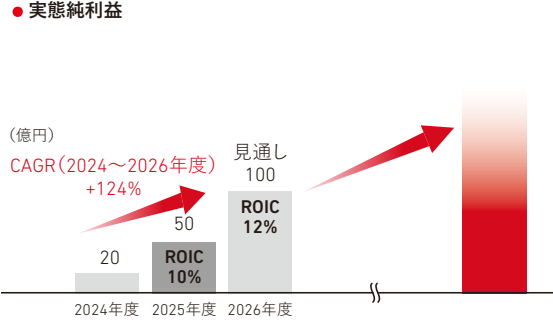
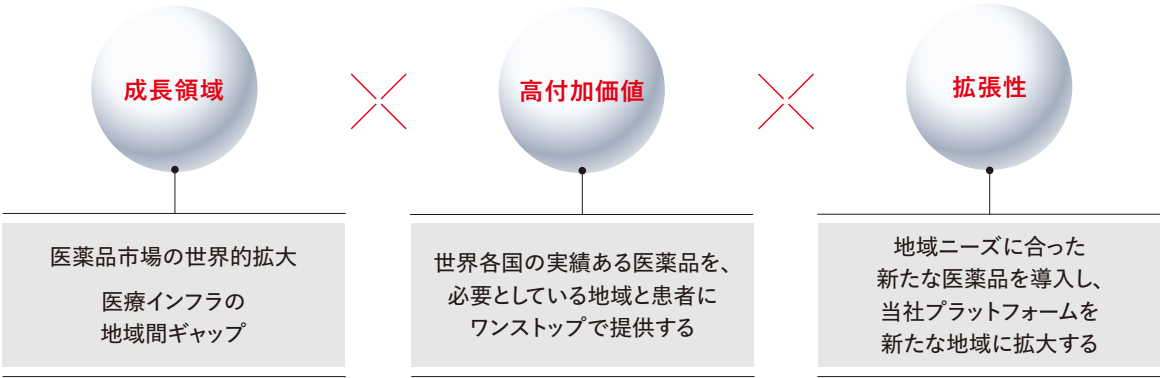


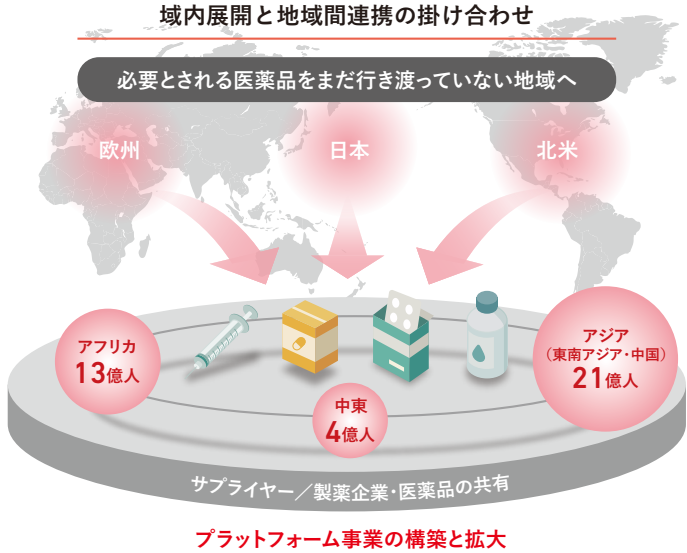
CASE | 07

医薬品販売事業 NEW

2026年度より「医薬品販売事業」が新たに核となる戦略プラットフォーム型事業に加わりました。新興国における医薬品需要という成長領域に対し、丸紅が有する強力な販売ネットワークとライセンス許認可ノウハウを掛け合わせることで、高付加価値と利益成長を実現していきます。世界各地におけるプラットフォーム構築により、医薬品先進国の優れた医薬品を新興国に届け、地域間の医療インフラ格差解消に貢献していきます。2030年度には40億人を超える人口地域をカバーし、10,000品目以上の製品の取り扱いを目指しており、医薬品事業全体で2030年度売上高1,000億円超、当社帰属利益200億円超の事業群を構築する計画です。



主要事業会社			
	Marubeni Pharmaceuticals	Phillips Pharma Group	Lunatus
会社名	丸紅ファーマシューティカルズ	Phillips Pharma Group	Lunatus Marketing & Consulting
出資時期	2025年度第2四半期	2025年度第2四半期	2022年度／2023年度
グループ従業員	700名	1,300名	160名
展開国・地域	アジア 9カ国 (中国、香港、台湾、シンガポール、タイ、マレーシア、ベトナム、フィリピン、インドネシア)	アフリカ 10カ国 (ケニア、ウガンダ、タンザニア、ルワンダ、ザンビア、ナイジェリア、ガーナ、ナミビア、モーリシャス、マダガスカル)	中東 9カ国 (UAE、サウジアラビア、カタール、オマーン、バーレーン、クウェート、ヨルダン、レバノン、イラク)



SECTION 3:
価値創造の実践

中期経営戦略GC2027
CSOメッセージ
事業投資プロセス
成長投資マネジメント室 座談会

＞ 核となる戦略プラットフォーム型事業

CAOメッセージ
リスクマネジメント
CDIOメッセージ
デジタル・AI戦略
人財戦略
CHRO×米州・欧州HR統括者 鼎談
人財戦略

SECTION 1:
丸紅の在り姿とCEOメッセージ

SECTION 2:
丸紅の価値創造

SECTION 3:
価値創造の実践

SECTION 4:
持続的成長を担保する
ガバナンスとサステナビリティ

SECTION 5:
事業ポートフォリオ

SECTION 6:
企業データ